



face à face avec

JEAN-PIERRE BARACAT

POUR CONNAÎTRE L'AMPLEUR DU SUCCÈS DE NOVA BUS //

Besoin de fric?

Voir les détails à l'intérieur.

en collaboration avec



Indice^{CLD}

ACTUALITÉ ET HORIZON ÉCONOMIQUES //
SECTEUR INDUSTRIEL

ADWIL METAL TECH
TAILLÉ SUR MESURE POUR RÉUSSIR

TRANSCOMAX
SUR LA ROUTE DU SUCCÈS

Point de mire
VILLE DE SAINT-EUSTACHE



POINT DE MIRE

SAINT-EUSTACHE

SUBVENTION À LA RÉNOVATION
DANS LE PARC INDUSTRIEL

ÇA VAUT LA PEINE DE RÉNOVER !

La Ville de Saint-Eustache vient de lancer un tout nouveau programme de crédit de taxes visant à favoriser la rénovation des bâtiments dans le parc industriel. Le but du programme est d'améliorer l'apparence esthétique des bâtiments situés sur le boulevard Industriel, sur le tronçon allant du boulevard Arthur-Sauvé, à la rue Albert-Mondou. La mise en valeur du parc industriel et la revitalisation du secteur sont importantes car elles contribuent à augmenter la valeur foncière de notre parc d'affaires et à en accroître l'attractivité pour des investisseurs potentiels. Cela a pour effet de dynamiser le développement économique de

notre région, au bénéfice de tous. Ainsi, les travaux de construction, de reconstruction, de rénovation, d'agrandissement ou de transformation des bâtiments industriels bénéficieront d'un crédit de taxes sur la plus-value générée par les travaux (soit la différence entre l'évaluation municipale, avant et après les travaux). Le programme s'échelonne sur quatre ans. La première année, le crédit de taxes est de 80 % de la plus-value, la seconde, de 60 %, la troisième, de 40% et la quatrième, de 20 %. Mentionnons que les travaux doivent entraîner une augmentation de l'évaluation foncière municipale d'au moins 20 % de l'évaluation antérieure.

Pour information : SEM@ville.saint-eustache.qc.ca 450-974-5000



Secteur couvert par le programme

LE PROJET ALBATROS BIENTÔT RÉALITÉ



Les étapes en vue de l'acquisition par la Ville de Saint-Eustache du terrain de Golf Deux-Montagnes pour en faire un parc à vocation industrielle, doublé d'un secteur résidentiel de qualité, vont bon train. Le conseil municipal a adopté, en août dernier, le Plan particulier d'urbanisme (PPU) qui encadre et balise le projet. Mentionnons que ce plan avait d'abord été soumis à la population dans le cadre d'un processus de consultation publique, comme prévu

par la loi. La transaction finalisant l'achat du terrain par la Ville devrait donc se concrétiser officiellement dans les prochaines semaines, ce qui permettra, d'une part, de conclure la vente de la portion réservée au développement domiciliaire au promoteur GBD Construction et, d'autre part, d'entamer le démarchage afin de trouver des entreprises intéressées à s'installer dans le nouveau parc industriel.



face à face avec

JEAN-PIERRE BARACAT

POUR CONNAÎTRE L'AMPLEUR DU SUCCÈS DE NOVA BUS //

Besoin de fric?

Voir les détails à l'intérieur.

en collaboration avec



Desjardins

ACTUALITÉ ET HORIZON ÉCONOMIQUES //
SECTEUR INDUSTRIELADWIL METAL TECH
TAILLÉ SUR MESURE POUR RÉUSSIRTRANSCOMAX
SUR LA ROUTE DU SUCCÈSPoint de mire
VILLE DE SAINT-EUSTACHE

NOVA BUS

Établie à Saint-Eustache depuis 1993

Le leader de l'électromobilité en Amérique du Nord est à Saint-Eustache

NOVABUS
WWW.NOVABUS.COMJEAN-PIERRE BARACAT
PRÉSIDENT

Nommé président de Nova Bus en janvier 2013, M. Jean-Pierre Barakat s'est entretenu avec le bulletin INDICE à propos des projets d'avenir de l'entreprise et de l'importance qu'elle accorde à son vaste réseau de fournisseurs.

TRACEZ-NOUS UN BREF HISTORIQUE DE NOVA BUS.

Nova Bus existe depuis 1993 et a commencé sa production en 1996. Nous sommes spécialisés dans la conception et la production d'autobus urbains pour le transport de personnes, plus communément appelés autobus de transport en commun. L'entreprise est la propriété de Groupe Volvo depuis 2004.

NOVA BUS EST PRÉSENT AU QUÉBEC ET AUX ÉTATS-UNIS.

En plus de ses installations de Saint-Eustache, Nova Bus compte deux autres emplacements, l'un à Saint-François-du-Lac, dans la région du Centre-du-Québec, et l'autre à Plattsburgh, dans l'État de New York.

COMBIEN DE PERSONNES TRAVAILLENT CHEZ NOVA BUS?

À son usine située dans le parc industriel de Saint-Eustache, Nova Bus emploie 500 personnes.

DANS QUELS MARCHÉS RETROUVE-T-ON VOS AUTOBUS?

Nous sommes actifs dans plusieurs endroits au Canada et aux États-Unis, comme exemples Montréal, Québec, Chicago et New York. Nous livrons aussi des autobus

à Houston, au Texas, dans le sud des États-Unis. Nous avons récemment conclu des ententes avec les villes de Toronto et de Philadelphie.

LES AUTOBUS DE NOVA BUS SONT-ILS UTILISÉS AU QUÉBEC?

Au Québec, nous sommes présents dans à peu près toutes les villes.

COMMENT ÉTABLISSEZ-VOUS VOTRE RÉSEAU DE FOURNISSEURS?

Nous faisons affaire avec quelque 300 fournisseurs situés un peu partout dans le monde pour l'achat de plusieurs pièces et composantes, comme exemples des pièces électriques, des pièces de moteur ou de mécanique, des essieux et des pneus. Parmi tous nos fournisseurs, plus de 160 sont situés au Québec dans pas moins de douze régions administratives. Certains d'entre eux sont situés à Saint-Eustache même, comme Adwil Metal Tech, Transcomax, B3CG et Découpage AESP. Il est important pour Nova Bus de créer de la richesse au pays et de faire rouler l'économie du Québec.

COMMENT FONCTIONNE LE PROCESSUS DU CHOIX DES FOURNISSEURS?

Nous sollicitons généralement nous-mêmes les fournisseurs, mais nous pouvons aussi recevoir des offres via notre service des achats. Le choix de nos fournisseurs est soumis à un processus selon plusieurs critères, dont la qualité des produits et services, la viabilité de l'entreprise, de même que des critères en matière d'environnement. Nova Bus est en effet certifié ISO 9000 pour la qualité de ses produits et 14 000 en matière environnementale.

PARLEZ-NOUS DU DÉVELOPPEMENT DE VOS NOUVEAUX PRODUITS.

Chez Nova Bus, nous nous sommes donnés comme mission de devenir les leaders dans le domaine de l'électromobilité. Nous avons démontré notre leadership dans l'industrie nord-américaine en étant le premier fabricant d'autobus reconnu à présenter un prototype d'autobus entièrement électrique.

QUELS SONT VOS PARTENAIRES DANS CE PROJET?

Nous avons établi un consortium avec des partenaires québécois pour développer cette technologie. Nous travaillons en collaboration avec des organismes gouvernementaux et privés pour poursuivre le développement de solutions de transport de plus en plus vertes. Nous travaillons en collaboration avec des entreprises comme Bathium Canada (pour les batteries), TM4 (propulsion électrique) et Giro (planification de l'utilisation de véhicules électriques). Des firmes d'ingénierie, des sociétés de transport et différents ministères sont aussi associés au projet. En tout, 60 millions de dollars sont investis dans le développement du produit, à part égale entre Nova Bus et le gouvernement du Québec.



SURVEILLEZ NOTRE PROCHAINE PARUTION EN DÉCEMBRE 2013.

PHOTOGRAPHIE
Clair Obscur, Shutterstock
RÉALISATION GRAPHIQUE
Carbure DesignIMPRESSION
Imprimerie PLB GraphiqueCETTE PUBLICATION TRIMESTRIELLE
EST UNE RÉALISATION DU CLDDM
WWW.CLDDM.COM

CLD
MRC DEUX-MONTAGNES



MON CLD M'AIDE À

SAINT-EUSTACHE // DEUX-MONTAGNES // SAINTE-MARTHE-SUR-LE-LAC // POINTE-CALUMET // SAINT-JOSEPH-DU-LAC // SAINT-PLACIDE // OKA WWW.INDICECLD.COM

+ SOUTIEN AU TRAVAIL AUTONOME // SERVICE DE MENTORAT D'AFFAIRES // PROGRAMME DE FORMATION // FINANCEMENT ET FONDS D'INVESTISSEMENT



DONALD DAVIS
PROPRIÉTAIRE



ADWIL METAL TECH TAILLÉ SUR MESURE POUR RÉUSSIR

QUE FAIT VOTRE ENTREPRISE?

Adwil Metal Tech est un atelier de fabrication de pièces de plusieurs natures : principalement du métal, mais aussi des matériaux comme le plastique et l'aluminium. Nous effectuons le perçage et le pliage des pièces demandées à partir du métal en feuilles, qui est notre matière première. Nous travaillons comme sous-traitant et produisons des pièces faites sur mesure. Il peut s'agir de petites pièces très simples produites à large volume, comme des réalisations plus uniques. Comme exemple, nous fabriquons des unités de métal qui peuvent recevoir les appareils de paiement direct pour le fournisseur d'une grande chaîne d'alimentation. Aussi, un particulier nous a déjà demandé de lui fabriquer un cellier à vin en fer brossé. Il s'agissait d'une pièce unique. Nous fabriquons aussi de petites pièces aussi simples que des rondelles de métal. L'entreprise a été fondée en 1989 dans le secteur de Sainte-Rose, à Laval. Nous nous sommes établis à Saint-Eustache en 1993. En 2000, nous avons acheté les locaux que nous occupons actuellement sur la rue Guindon dans le parc industriel.

EXPLIQUEZ-NOUS VOTRE PROCESSUS DE FABRICATION?

Nous pouvons reproduire une pièce que le client nous apporte sous forme d'échantillon ou bien fonctionner à partir d'un plan. Il peut s'agir d'un plan sommaire dessiné à main levée par le client et comportant les mesures détaillées, ou bien d'un plan en trois dimensions que nous créons nous-mêmes à partir d'une esquisse fournie par le client. Par exemple, nous fabriquons des pièces pour Nova Bus de Saint-Eustache selon des plans en trois dimensions fournis par l'entreprise.

PARLANT DE VOS CLIENTS, DE QUELS SECTEURS DE L'INDUSTRIE PROVIENNENT-ILS?

Nous avons des clients dans un large éventail de secteurs, comme exemples le transport, la construction, les moteurs ou l'électricité. En fait, nos clients se trouvent partout où l'on a besoin de pièces faites à partir de feuilles de métal. La plupart de nos clients sont situés à l'échelle locale, c'est-à-dire Montréal et les environs, mais nous comptons aussi de la clientèle à Québec et aussi loin qu'au Texas ou au New Jersey. Nous avons des clients comme le fabricant d'autobus Novabus, de Saint-Eustache, ou des entreprises comme Monmet Technologies et Xebec.

QUE FAITES-VOUS POUR VOUS TENIR À JOUR DANS L'INDUSTRIE?

Nous nous adaptons aux demandes de nos clients en fonction de leurs besoins. Aussi, nous changeons nos machines de production et ajustons les logiciels avec lesquels nous travaillons.

COMMENT ENTREVOYEZ-VOUS L'AVENIR ?

Nous voulons assurer le développement de l'entreprise et de nos affaires en répondant de façon efficace aux demandes et aux besoins de nos clients actuels et futurs.

ADWIL METAL TECH

TRANSCOMAX SUR LA ROUTE DU SUCCÈS

PARLEZ-NOUS DE VOS ACTIVITÉS.

Transcomax est une entreprise spécialisée dans le transport de marchandises générales pour le Canada (Est et Ouest) de même que les États-Unis. L'entreprise a été fondée en 1996 à Deux-Montagnes. Six mois plus tard, nous avons emménagé dans nos locaux à Saint-Eustache. Nous comptons une trentaine de véhicules et 21 employés. Nos camions parcourent chacun environ 1,3 million de kilomètres par année. Nous offrons plusieurs services et nous sommes spécialisés dans le transport de remorque fermée. Nous offrons des services de lots partiels ou de pleins voyages.

PARLEZ-NOUS DE VOTRE SERVICE DE COURTIER EN TRANSPORT.

Notre service de courtage offre une solution globale et concurrentielle de transport qui facilite la gestion de l'ensemble des mouvements de la marchandise. Transcomax est partenaire avec d'autres entreprises de transport et offre ainsi un service clé en main à ses clients.

COMMENT AVEZ-VOUS AMORCÉ VOS ACTIVITÉS?

Lorsque nous avons démarré l'entreprise, une amie et moi, nous avons commencé par offrir des services de courtier. Six mois plus tard, nous avons ajouté la portion transport. J'ai maintenant un nouveau partenaire d'affaires, Mathieu Brazé.

QUELLE EST VOTRE VISION DU SERVICE À LA CLIENTÈLE?

Transcomax conseille et soutient ses clients de A à Z. Grâce à ses outils technologiques à la fine pointe de l'industrie, nous proposons les meilleures stratégies pour que les marchandises soient acheminées à destination dans les meilleurs délais possibles et à moindre coût.

Nous assurons un suivi des opérations constant et contrôlé de très près, de sorte que le client est en mesure de savoir, en tout temps, le parcours suivi par ses marchandises ainsi que la date et l'heure à laquelle elle est parvenue à destination.

OÙ SONT SITUÉS VOS CLIENTS?

Nos clients sont situés principalement dans la grande région de Montréal, à Laval et sur la Rive-Sud. À Saint-Eustache, Nova Bus fait partie de notre clientèle. Nous sommes entre autres responsables du transport du matériel lorsque l'entreprise participe à des foires. Nous aimerions compter plus de clients à Saint-Eustache.

LE TRAVAIL AVEC DES FOURNISSEURS LOCAUX EST-IL IMPORTANT POUR VOUS?

La qualité du service est très importante, tout comme la proximité. Nous faisons affaire avec plusieurs entreprises d'ici. Comme exemples : Vitro Plus, Centre du camion B.S. et Version Création, pour nos besoins de lettrage et de logo.

PARLEZ-NOUS DU MARCHÉ DU TRANSPORT ET DE VOS PROJETS D'AVENIR.

Les problèmes de l'économie ont engendré une baisse des affaires dans un marché où il existe beaucoup de transporteurs. Pour l'avenir, nous prévoyons faire l'achat de camions pour augmenter et renouveler la flotte. Il faut adapter nos équipements en fonction des besoins du marché, puis essayer de prévoir les fluctuations et s'y adapter. Nous sommes d'ailleurs en train d'acheter de nouvelles remorques extra larges pour aller chercher de nouveaux clients.

TRANSCOMAX
WWW.TRANSCOMAX.COM



KENDRA LAVINSCAS
CO-PROPRIÉTAIRE

MATHIEU BRAZÉ
CO-PROPRIÉTAIRE



BESOIN DE « FRIC » POUR LA CROISSANCE DE VOTRE ENTREPRISE?

FONDS RÉGIONAL D'INVESTISSEMENT DE CROISSANCE (FRIC)

Des projets ? Le FRIC pourrait bien vous donner le coup de pouce nécessaire à leur réalisation. Ce fonds d'investissement, destiné à supporter la croissance des entreprises localisées sur le territoire de la MRC de Deux-Montagnes, permet d'accélérer la réalisation de projets d'expansion, sous forme de prêt direct pouvant atteindre 50 000\$. Une façon proactive de vous appuyer.

Certaines conditions s'appliquent. Pour en savoir davantage :

WWW.CLDDM.COM



SAVIEZ-VOUS QUE LE CLD PEUT VOUS INFORMER SUR LES DIFFÉRENTES SOURCES DE FINANCEMENT DISPONIBLES SUR LE MARCHÉ?

COMMUNIQUEZ AVEC NOUS POUR PLUS DE DÉTAILS : 450 472-1502 OU INFO@CLDDM.COM

